

ATP Instone versterkt haar positie als marktleider in de shipping en energy sector

Schiphol-Rijk, 9 april 2015 – ATP Instone versterkt haar autoriteitspositie in de Shipping en Energy industrie. Zij doet dit door enerzijds de inrichting van een gespecialiseerd commercieel team en de aanstelling van nieuwe collega's. Anderzijds door de introductie van een uniek betaalmodel en de doorontwikkeling van de koppeling tussen verschillende boekings- en crewing systemen, ATP CrewHub.

Even voorstellen

ATP Instone introduceert een gespecialiseerd commercieel team om klanten in de Shipping en Energy branche optimaal te kunnen bedienen. Jochem Hemink is aangesteld als Head of Sales Shipping & Energy. In zijn nieuwe rol is Hemink verantwoordelijk voor zowel het Account Management als de New Business activiteiten van ATP Instone in Nederland en België. Het team bestaat verder uit 2 Account Managers, Marjan van Vliet en Janneke Wolthuis. Oscar van Wees maakt als Senior Sales Manager het team compleet. Hij is het nieuwste crewlid, en heeft eveneens veel ervaring in de branche. "De ervaring en vakkennis van al deze collega's is ongeëvenaard. Ik ben er dan ook heel trots op met hen ons specialisme nog verder te verdiepen", aldus Erik van Markus, General Manager Sales en Account Management bij ATP.

Marine Travel, Mission Critical

Het aflossen van crew is een vak apart. Tientallen bemanningsleden moeten vaak tegelijk, op soms moeilijk bereikbare locaties worden afgelost. De doorgang van het project is afhankelijk van de juiste mensen op het juiste moment op de juiste plaats. Dat maakt reizen in deze sector Mission Critical.

Het efficiënt inrichten van de boekingsprocessen vraagt veel kennis, ervaring en flexibiliteit. ATP Instone beschikt over speciale marine tarieven en daarnaast over de kennis van ingewikkelde regelgeving die vaak van toepassing is in deze branche. Naast een speciaal opgeleid boekingsteam dat full service diensten biedt, beschikt ATP Instone ook over ATP CrewHub, een platform voor de integratie van alle reisactiviteiten wereldwijd. Dit platform kan eenvoudig worden geïntegreerd met het crewing systeem van bedrijven waardoor belangrijke data als naam, paspoortnummer en afkomst foutloos worden gebruikt en daarnaast een efficiëntieslag wordt gemaakt in tijd en kosten.

Een langere betaaltermijn

In samenwerking met ATP Instone lanceert AirPlus, een internationale aanbieder van betaaloplossingen, een unieke betaaloplossing voor het Shipping-segment; de Airplus Company Account for Marine. Het grote voordeel van dit product is de uitgestelde betaaltermijn tegen minimale kosten. Door de verruiming van de betaaltermijn komt er voor de klant ruimte in de cashflow. Daarnaast ontwijkt de klant met dit product de creditcardtoeslagen die door steeds meer airlines worden gehanteerd, waardoor het product ook directe kosten bespaart. Hiermee spelen de beide organisaties in op de traditionele druk op cashflow waar alle partijen in deze sector in toenemende mate mee te maken hebben.